

エステシャン



美容師



ネイリスト



整体師



アイリスト



## 売り上げを上げ続ける仕組み 無料公開中!!

今の収入だけでは不安。。。

- ・新規顧客が入らない
- ・リピーターに繋がらない
- ・売り上げが上がらない

今あなたの目の前には2つ道があります

◆道その1 今まで通り1人で悩み続ける  
→1年後も同じ悩みを抱えている、もしくは廃業

◆道その2 Zoom説明会に参加→1年後、月3桁を安定して稼ぐ

経営再建プランナーの2人が  
確実に収入を上げ続ける方法を伝授！！

「シングルマザー敏腕リンパサロンオーナー」  
「二度の破産から月商毎月3桁猫バカYB」

ZOOM開催  
随時受付中  
完全無料！！

ご希望の方はこちらにメッセージしてください★



これらを駆使しても売り上げが上がらなかった理由。

エステ、整体整骨院、美容室、ネイルサロンなどの集客法には穴があった？！

成功法の鍵は「考え方の癖」です。

Zoomではその癖や思い込みを壊して売り上げを爆上げさせていく内容を「経営再建のプロ・シングルマザー敏腕リンパサロンオーナー」と「二度の破産から月商毎月3桁猫バカYB」のお二人がお伝えいたします。

### 例) 【エステの思い込み】

◆最新マシンさえあれば売り上げが上がると思っている

◆安くしないとお客様は来ない、客単価を上げられないと思っている

◆物販が苦手

↓

マシンと相性の良い物販商品を使うことで圧倒的に結果のだせる施術になるものがあります。

最新マシンだけあっても結果がでなければお客様の満足度は下がるのでリピーターにも繋がりません。

販売方法もただ商品を説明するだけでは売れません。商品が良いのは当たり前。その商品を使うことでどのような未来があるのかをお客様にお伝えするトーク力と有能商品をお伝えします。

### 例) 【整体・整骨院の思い込み】

◆物販をすると逆に売り上げが下がると思っている

◆お客様から「ここに行くと買わされる」と思われる

◆施術以外でお金をもらえる要素がない

↓

骨盤底筋トレーニングチェアを安く仕入れて使用すれば置いているだけスタッフ無しで待ち時間が売り上げに変わります。

脂肪冷却マシンもエステだけのものではありません。

誰でも安全にリンパを流すことができるので痩身や体の不調改善にも繋げられます。

### 例) 【美容院の思い込み】

◆髪に関する事以外に集客する方法はないと思っている

◆施術に使う商材はヘア商材だけ

◆物販はヘア商材以外は置きたくない

↓

髪の毛に良い商品はヘアケア商品、薬液だけではありません。

パーマやカラーで傷んだ髪に栄養を与える水があるのはご存じでしょうか。今使用している水道水を変換できるものがあります。

プラズマなどフェイシャル用の美容機器を取り入れればパーマやカラーの待ち時間にフェイシャルができ売り上げも伸ばすことができます。

ただ商品を売るだけじゃない  
収入を確実に上げるために人間力をつけるセミナーです

ご興味のある方はぜひご参加くださいませ

